

Недвижимость



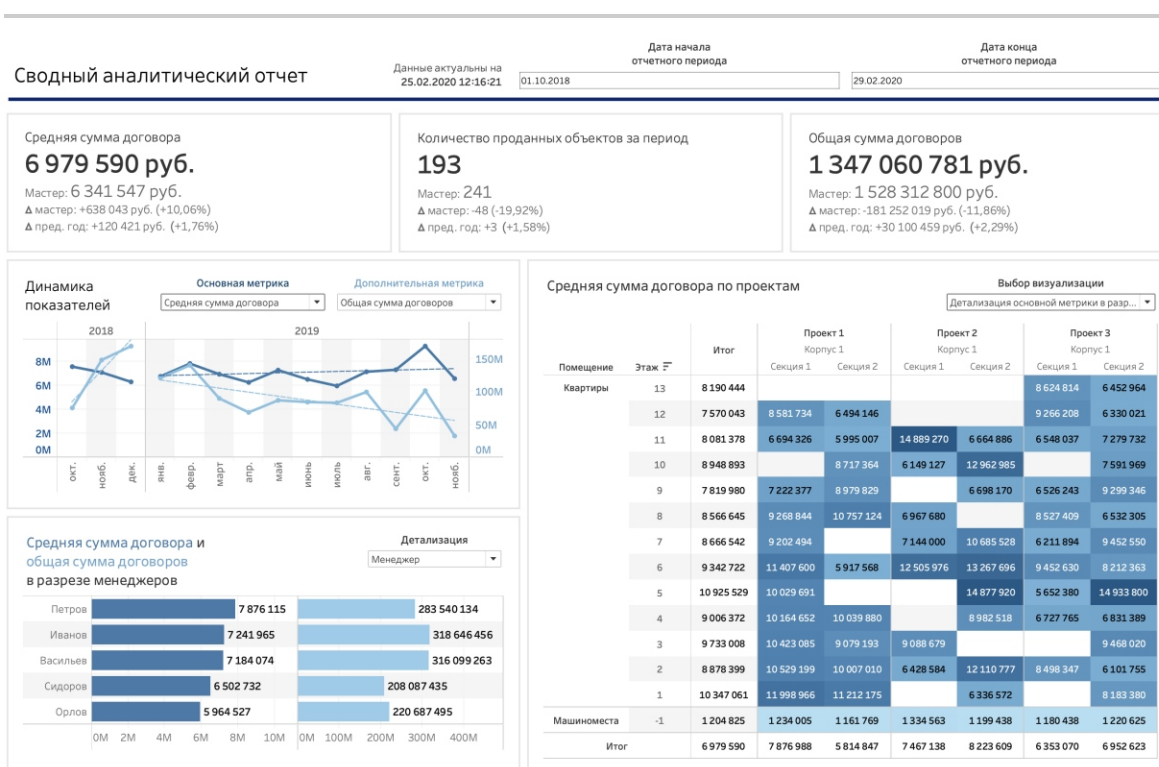
Оперативное управление процессом продаж квартир для компании-застройщика

ЦЕЛИ ПРОЕКТА

Основной запрос компании-застройщика был в оперативном управлении процессом продаж квартир. Компании важно было регулировать продажи низко- и высоколиквидных квартир на разных этапах продаж (на стадии котлована, в процессе строительства и т.п.). Также компании было важно оперативно анализировать продажи квартир по нескольким разрезам:

- по уровню ликвидности (всего у компании их было 5),
- по периодам (например, в сравнении с прошлым месяцем и с этим же месяцем прошлого года).

Вся эта информация должна быть доступна с одного экрана и с любого устройства, размещаться на одной площадке, с автоматическим обновлением данных в онлайн-режиме.



ТЕХНОЛОГИИ

- Работы выполнены на файловых выгрузках из учетных систем заказчика и сторонних учетных систем.
- Реализация проекта происходила на Tableau Desktop и Tableau Server.

РЕЗУЛЬТАТЫ

- сформирован основной набор отчетности, необходимой для оперативного анализа и управления,
- следующий этап - организация витрин хранилища данных в Vertica,
- разработаны информационные панели, на каждой из которых размещено 5-6 различных вариантов представлений данных (графиков, таблиц, диаграмм и пр.),
- общее количество отчетов составило более 30 шт.,
- сотрудники получили доступ к отчетам 24/7,
- разработана мобильная версия дашбордов (для удобства просмотра отчета с мобильных и планшетов).

ЦИФРЫ

более **30** показателей
отражено на дашбордах

24/7
доступность отчета

3 недели
длительность проекта



О BI Practice

BI Practice специализируется на решениях и услугах, которые делают бизнес клиента эффективным и конкурентоспособным в развивающемся цифровом мире. Мы работаем с инновационными технологиями и предлагаем комплексные решения для цифровой трансформации вашей компании.