

Дистрибуция

Эффективность работы дистрибуции на основании показателя Sales Out

ПРОБЛЕМАТИКА

Необходимо было решить важный вопрос - эффективность работы дистрибуции на основании показателя Sales Out. Этот показатель отражает объем продаж в ценах выхода с полки. Оказалось, что ответить на этот вопрос с помощью традиционных методов достаточно сложно. Требовалось использовать инновационные технологии и новый подход.

ТЕХНОЛОГИИ

Работы выполнены на файловых выгрузках из учетных систем Заказчика.

Дополнительно произведены существенные доработки источника данных с целью привести его к виду, удобному для визуального анализа.

Реализация проекта происходила на Tableau Software



РЕЗУЛЬТАТЫ

обработаны и подготовлены необходимые данные,
разработан интерактивный дашборд с отчетом по Sales Out за заданный период,
а значит - решена проблема по оценке эффективности работы дистрибуторов, отчет демонстрирует результаты продаж с учетом географии, статистики по прежним отчетным периодам, топовым продуктам и топовым дистрибуторским сетям,
особенность дашборда - его конвертация в мобильную версию (то есть такой отчет можно просматривать с любого устройства, не теряя в качестве отображения данных),
сотрудники получили доступ к отчетам 24/7,
обновление данных происходит в реальном времени,
удобство и простота обмена информацией между коллегами и сотрудниками.

ЦИФРЫ

24/7

доступность отчета

на 53%

выросли продажи через дистрибуторов
за 6 мес. после внедрения дашборда

3.5 недели

длительность проекта

12 источников и более 40 показателей
и метрик

обработано на входе

О BI Practice

BI Practice специализируется на решениях и услугах, которые делают бизнес клиента эффективным и конкурентоспособным в развивающемся цифровом мире. Мы работаем с инновационными технологиями и предлагаем комплексные решения для цифровой трансформации вашей компании.

